

[unternehmen-heute.de](http://unternehmen-heute.de)

# Dirk Schmidt - Verkauf und Motivation sind der Schlüssel zum Erfolg

*pr-gateway*



Verkauf und Motivation sind der Schlüssel zum Erfolg

**Motivationsprofi Dirk Schmidt lädt zum Verkaufstraining - Strategie und Überzeugungskraft für Top-Verkäufer Düsseldorf. Die meisten Märkte sind gesättigt. Viele Produkte sind vergleichbar und werden von schier unzähligen Unternehmen in zahlreichen Facetten angeboten.**

Düsseldorf. Die meisten Märkte sind gesättigt. Viele Produkte sind vergleichbar und werden von schier unzähligen Unternehmen in

zahlreichen Facetten angeboten. Und trotzdem gelingt es einigen Top-Verkäufern, auch unter diesen Bedingungen hohe Umsätze und herausragende Verkaufserfolge zu erzielen. Was Top-Verkäufer ausmacht und was sie von anderen unterscheidet, erklärt der Motivationsprofi Dirk Schmidt im Rahmen eines zweitägigen Seminars am 13. und 14. Juni im Holiday Inn Express Hotel Düsseldorf City North. An diesem Wochenende lüftet er die Geheimnisse der Selbstmotivation, erklärt die acht Phasen eines Verkaufsgesprächs und geht individuell auf Fragetechniken, Nutzenargumentationen und die optimale Körpersprache ein. Zielgruppe des zweitägigen Intensivtrainings des TV-bekanntem Motivators sind Vertriebsmitarbeiter, Selbständige, Handelsvertreter und alle, die im persönlichen Gespräch oder am Telefon bessere Verkaufsabschlüsse erreichen möchten.

"Verkaufserfolge sind im Wesentlichen eine Frage der inneren Einstellung und Motivation", erklärt Dirk Schmidt, der sich als mehrfacher Buchautor, gefragter Vortragsredner und Spitzentrainer einen Namen gemacht hat. Dirk Schmidt ist gefragter Gast in TV-Sendungen und Interviewpartner namhafter Medien, wenn es um die Themen Erfolg, Leistung und Motivation in allen Lebensbereich geht. Schmidts Leidenschaft ist neben den Themen Sport und Fitness vor allem ein gesundes Erfolgsstreben. "Das brauchen Verkäufer", sagt Schmidt, der viele Jahre lang selbst im Vertrieb gearbeitet hat und deswegen die Erfolgsgeheimnisse der Top-Verkäufer kennt und gerne weitergibt.

Das Wochenendtraining "Verkauf und Motivation = Der Schlüssel zum Erfolg" findet am Samstag, den 13. Juni in der Zeit von 10.00

bis 18.00 Uhr und Sonntag, den 14. Juni in der Zeit von 9.00 bis 17.00 Uhr in Düsseldorf statt. Veranstaltungsort ist das Holiday Inn Express Düsseldorf City North Hotel in der Mercedesstraße 14. Die Teilnahmegebühr beträgt 988,- Euro pro Person. Gruppen bekommen Sonderkonditionen. Weitere Informationen über den Motivationsprofi, Keynote-Speaker und Buchautoren Dirk Schmidt sowie die Möglichkeit zur Anmeldung gibt es unter [www.dirkschmidt.com](http://www.dirkschmidt.com) .

Pressekontakt

Spreeforum International GmbH

Falk S. Al-Omary

Trupbacher Straße 17

57072 Siegen

+49 171 2023223

presse@spreeforum.com

www.spreeforum.com

[PRESSEMITTEILUNG VERSENDENSTARTSEITE](#)

# Lassen Sie sich motivieren

Motivationstrainer Dirk Schmidt bietet Ihnen **gratis Motivationsmöglichkeiten** auf seiner Webseite [www.dirkschmidt.com](http://www.dirkschmidt.com) an.

Hier stellen wir Ihnen eine Auswahl seiner Angebot vor:



## Dirk Schmidt's Motivationstreppe

10 Stufen zum Erfolg

Mithilfe der Motivationstreppe von Dirk Schmidt können auch Sie in 10 einfachen Schritten Ihre Ziele erreichen.

[Zum Download](#)



## Dirk Schmidt's täglicher Motivationstipp

Holen Sie sich den täglichen Motivationstipp per E-Mail auf Ihr Handy oder Ihren Computer oder benutzen sie die iPhone-App, um den Motivationstipp zu empfangen.

[Zur Anmeldung](#)

[Zur iPhone-App](#)



## Dirk Schmidt's Fragebögen

Wie steht es um Ihre Selbstmotivation?  
Wie stark sind ihre mentalen Fähigkeiten?  
Testen Sie es jetzt!

[Fragebogen zur Selbstmotivation](#)

[Fragebogen zur mentalen Stärke](#)

[Mehr gratis Motivation finden Sie hier!](#)