



Erlesene Vorträge

Buchen Sie den Motivationsexperten als Höhepunkt Ihrer Veranstaltung und lassen Sie sich wertvolle Inhalte spannend und humorvoll vermitteln – zum frisch motivierten Aufstehen, Anfahren und Handeln für

- Jahresauftaktveranstaltungen
- Führungskräfte tagungen
- Kick-Off-Veranstaltungen
- Kongresse
- Kundenveranstaltungen
- Messen
- Mitarbeiterveranstaltungen
- Verbandstreffen
- Vertriebstagungen

Erleben Sie Dirk Schmidt mit einem unvergesslichen, begeisternden Vortrag zu einem aktuellen Thema aus seinem Vortragsprogramm 2011:

Sieger starten, andere warten

Wie Sie es schaffen, an den anderen vorbeizuziehen.

Sind sie es leid, auf der Stelle zu treten und ständig überholt zu werden? Wer wartet, verliert! Wie Sie den Spieß umdrehen, um endlich zu handeln anstatt abzuwarten und sich selbst anspornen, an ihren Zielen dranzubleiben, zeigt Ihnen Dirk Schmidt. Sie können innerhalb kürzester Zeit vom Zuschauer zum Macher werden! Mit diesem Vortrag wird Ihnen gezeigt, wie Sie in allen Lebenssituationen Strategien entwickeln, um ausgetretene Pfade zu verlassen, Gewohnheiten abzulegen und neu durchzustarten. Es werden Tipps und Methoden vermittelt, die es Ihnen leicht machen, sich zu motivieren und neue Energie zu schöpfen. Am Ende wissen Sie, wie Sie gewinnen und an den ewig Zögernden vorbeiziehen können!

Vortragslänge ca. 60-90 Minuten

Gewonnen wird im Kopf

Wie Sie es schaffen, Spitzenleistung im Unternehmen anzuwenden.

Dirk Schmidt vermittelt Ihnen Handlungswege und Methoden zu mehr Rückenwind im beruflichen



sowie privaten Alltag. In diesem Zusammenhang erfahren Sie viele hilfreiche Tipps und Anwendungen zum Thema Motivation, Visualisierung, innere Einstellung und mentale Stärke. Ebenso spielen eigene Gewohnheiten eine große Rolle bei der Zielerreichung. Leistungssportler schaffen es, maximale Leistung zu erreichen und auf den Punkt genau fit zu sein. Durch Technik und Know-how allein siegt niemand. Sieger sind Kopfmenschen. Gewinnen ist leicht, wenn der Geist erst einmal begriffen hat, wie es geht.

Vortragslänge ca. 60-90 Minuten

Motivation für die Märkte von morgen

Wie Sie Ihr Unternehmen strategisch zum Erfolg führen.

Veränderung ist das Zauberwort in Krisenjahren und danach. Sie wollen sich gegen Ihre Konkurrenz dauerhaft durchsetzen? Dazu müssen alle beteiligten Personen am gleichen Strang ziehen! Führungspositionen haben denselben Anspruch wie Trainerbesetzungen im Sport. Neben Fach- und Führungskompetenz bedarf es der Fähigkeit, zu begeistern. Aus vielen Individuen muss ein funktionierendes Team geformt und ein gemeinsamer Geist geschaffen werden. Dieser Vortrag zeigt auf, wie Sie in Ihrem Unternehmen Harmonie, Bestleistung und eine immer gute Auftragslage schaffen. Praxisnahe Methoden bieten Ihnen konkrete, sofort umsetzbare Impulse. Dirk Schmidt erklärt, mit welchen Mitteln der Motivation Sie alle an der Wirtschaftlichkeit Ihres Unternehmens beteiligten Personen in die gleiche Richtung lenken.

Ein ca. 60-90 minütiger Vortrag für Marktführer und solche, die es werden wollen.

Motivation und Verkauf = der Schlüssel zum Erfolg

Wie Sie Ihr Verkaufsteam nachhaltig anspornen, sich selbst zu übertreffen.

Dirk Schmidt überträgt Parallelen aus seiner Arbeit mit Spitzensportlern auf die Tätigkeit des Verkäufers und zeigt Ihnen neue Impulse und Sichtweisen. Er erläutert, wie Sie über Eigenmotivation und konkrete Zielsetzung Ihre Umsätze dauerhaft steigern. Ein guter Verkäufer weiß nicht nur sich selbst und sein Produkt gut zu verkaufen, er beherrscht auch die Kunst sich und Kunden positiv zu motivieren. Mit diesem Vortrag erhalten Sie Motivationsstrategien, die unmittelbar von jedem in seinen Berufsalltag übertragen und angewendet werden können. Dieser Vortrag sichert Ihnen eine hohe Selbstmotivation und nachhaltigen Verkaufserfolg. So werden Sie zum Sieger!

Vortragslänge ca. 60-90 Minuten.